



Tecnología, energía y personas

Una empresa joven con visión de largo plazo: responsable, humana, transparente y preparada para crecer sin perder su identidad.

ORIGEN Y PROPÓSITO

J2BL Enterprise nace en 2026 con la ambición de integrar energía, tecnología e innovación para resolver problemas reales de empresas y particulares.

OBJETIVO CENTRAL

Crear y dirigir una empresa responsable, humana y transparente, demostrando que existen otras formas de construir empresas: con coherencia, cumplimiento, cercanía y visión.

FILOSOFÍA

Personas primero

Transparencia

Ética y cumplimiento

Innovación útil

PROYECTOS ACTIVOS



Energía, eficiencia y gestión integral del suministro.



Telecomunicaciones: proyecto en fase de lanzamiento.



iCRM / CRM-ERP propietario en desarrollo y beta operativa.

Juan José Ruescas Mullor

CEO & Founder · J2BL Enterprise

LIDERAR DESDE EL EJEMPLO

TRAYECTORIA Y PERFIL



Perfil técnico multidisciplinar

Sistemas, electrónica, microelectrónica, ciencias de la computación y robótica aplicada.



Más de una década en energía

Experiencia en desarrollo comercial, eficiencia energética, negociación, equipos y puestos de responsabilidad.



Constructor de proyectos

Visión empresarial orientada a convertir ideas y oportunidades en estructuras comerciales y tecnológicas reales.



2026 · J2BL Enterprise

Fundador, administrador y CEO; impulsa J2BL Energy, J2BL Telecom y el desarrollo de ZeuS.

ENTUSIASTA. SOÑADOR. PERSEVERANTE.

“No me detengo hasta no ver alcanzados mis sueños.”

La ambición no se entiende como atajo, sino como constancia, preparación y responsabilidad.

FORMA DE DIRIGIR

Predicar con el ejemplo antes que exigir.

Acompañar, formar y guiar a las personas.

Crear una cultura de constancia y responsabilidad compartida.

Transparencia con clientes, colaboradores y equipo.

Cumplimiento normativo, protección de datos y trazabilidad como parte del diseño, no como añadido.

Marcos Benavente Alonso

Director Comercial, Marketing y Desarrollo de Negocio



PERFIL COMERCIAL Y TRAYECTORIA

Perfil comercial orientado a resultados, relación de confianza y crecimiento sostenible.

- Trayectoria profesional en asesoramiento comercial y desarrollo B2B.
- Experiencia en dirección, coordinación y motivación de equipos comerciales.
- Visión práctica: convertir oportunidades en actividad comercial medible.
- Comunicación cercana, dinámica y orientada a crear relaciones duraderas.

2026 • INCORPORACIÓN

Se une al proyecto J2BL para impulsar expansión comercial, marketing y desarrollo de negocio.

- Entra a formar parte del accionariado de J2BL Enterprise.
- Aporta visión comercial, energía operativa y cultura de equipo.
- Comparte la filosofía J2BL: responsabilidad, transparencia y personas primero.

FRASE QUE LO DEFINE

“El futuro se construye hoy.”

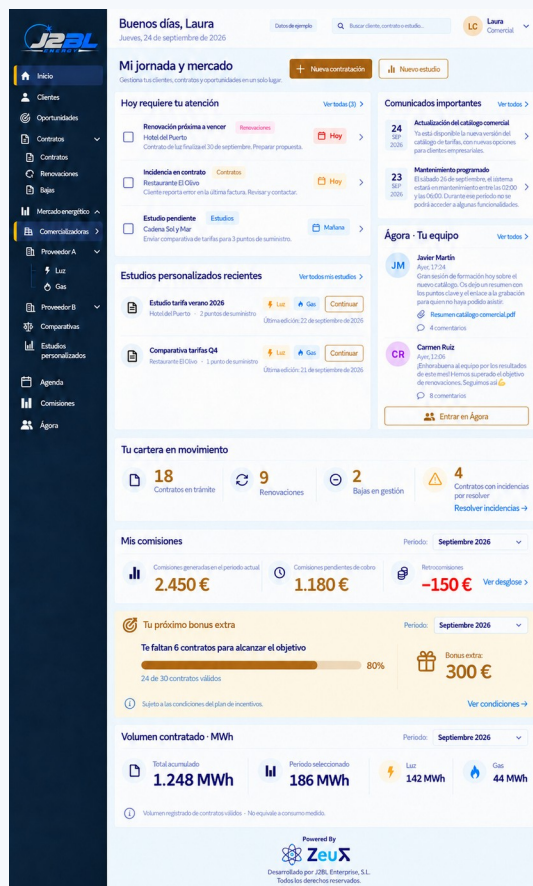
Joven, dinámico y alineado con una forma distinta de construir empresa.



Una dirección comercial que debe crecer con método, cercanía, constancia y cultura de equipo.

Zeus: el sistema nervioso de J2BL

Un iCRM / CRM-ERP propio para convertir crecimiento, control y experiencia de cliente en un único ecosistema.



BONDADES DE Zeus

Unifica comercial, contratación, BackOffice, facturación, cobros/pagos, tesorería, analítica y atención al cliente.

Trazabilidad completa: quién hace qué, cuándo y por qué.

Automatización de incidencias, SLA, renovaciones, comisiones, documentación y notificaciones.

Comparativas energéticas y catálogo comercial integrados para vender con datos.

Gobernanza, auditoría, RGPD/LOPDGDD y control de accesos desde el diseño.

Arquitectura modular y escalable preparada para analítica avanzada e IA predictiva.

Python · Django · PostgreSQL · Docker

HOY Y MAÑANA

ACTIVOS

J2BL Energy
J2BL Telecom
Zeus iCRM / ERP

PRÓXIMOS PROYECTOS

Engineering · TECH · I.A.
Robotic · Space
Eventos · Music

EXPANSIÓN

Consolidación nacional → expansión ibérica y europea → crecimiento internacional sostenible.

Crece sí. Pero crece con control, tecnología, cumplimiento, personas y una cultura que merezca la pena defender.